

COMERCIAL

Mediante un kit de herramientas comerciales y de performance asesoramos a las empresas en el **diseño de un departamento comercial** a medida. Elaboramos un programa integral con el objetivo de **profesionalizar las fuerzas de venta** de las organizaciones.

CÓMO LO HACEMOS

Diseño y capacitación de fuerzas de ventas. Sales Builder Program

Asistencia a nuestros clientes en el seteo de objetivos medibles. Provisión de capacitaciones en procesos de ventas, elaboración de tableros de control para medir resultados, coaching e implementación de programas de Executive Selling.

Investigación de mercado

Elaboración y análisis de estadísticas. Acompañamiento en la planificación de acciones comerciales, segmentación y estrategia para mejorar las ventas.

Internacionalización

Diseño de una herramienta para acompañar a la empresa en el proceso de internacionalización de sus productos y servicios, a través de un sistema de trabajo que les permita llevar adelante las operaciones de comercio exterior de una manera eficiente.

BENEFICIOS

- Un departamento comercial diseñado a medida de las necesidades de la empresa, contando con datos concretos y medibles que permitirán tener un mayor conocimiento del mercado y herramientas puntuales para medir la performance.
- Un equipo capacitado y motivado que se traducirá en efectividad y eficiencia en su proceso de ventas.



GROWUP
CONSULTORÍA EMPRESARIAL